

SITUÁCIA NA TRHU JE ZLOŽITÁ

Opäť zažívame ekonomicky náročné obdobie. Kto sa však v priebehu uplynulých rokov dobre pripravil, nezostal zaskočený, potvrdzujú respondenti nášho prieskumu. Vyhliadky na nasledujúci rok však zostávajú opatrné.

text: Michal Müdrý foto: archív firiem

Zlé správy opisujúce súčasný neutešený stav nemeckej ekonomiky už niekoľko mesiacov neutichajú. Po pomerne pozitívnom prvom polroku už táto situácia ovplyvňuje aj české a slovenské hospodárstvo. Napriek tomu rozbehnuté projekty pokračujú, čo prináša nádej, že z nich vytvorená konkurenčná výhoda sa nakoniec pretaví do rastu priemyslu ako celku. Prinášame názory podnikateľov, ako vnímajú súčasnú situáciu v strojárstve.



Josef Chromý

konateľ, Exinco

Rok 2023 môžeme charakterizovať zvyšujúcou sa poptávkou po konzultačných službách a snižujúcou sa poptávkou po investičných celkoch, čo je kombinácia, ktorá v minulosti predznamenávala obdobie nastupujúceho ekonomického ochladenia. Výsledky niekoľkých desiatok jednání na Mezinárodním strojírenském veletrhu v Brně tuto predikci bohužel potvrdzujú, neboť počet nově připravovaných projektů napříč obory meziročně klesá v řádu desítek procent. Z čerstvých výsledků několika stovek jednání vedených našimi obchodními partnery během strojírenského veletrhu Blechexpo, konaného před několika týdny ve Stuttgartu, lze pokles nově připravovaných projektů sledovat v celé Evropě, s tím rozdílem, že velké nadnárodní firmy tlačí na co nejrychlejší dokončení kontraktace již rozpracovaných projektů. Tlak je také veden spíše na zkrácování termínů realizace, než na snižování ceny projektu, což je opět typické pro nastupující období nízkých CAPEXŮ. Naprosto odlišná situace je v Mexiku a Asii, zejména prodeje v Jižní Koreji mají jasně vzestupný trend.



Miroslav Žáčik

obchodný riaditeľ, AMZ Slovakia

V tomto roku sa vďaka opatreniam prijatých na najvyšších úrovniach výrazne zlepšila situácia s dostupnosťou komponentov potrebných na výrobu strojov. To nám umožnilo dodávať technologické celky vo viac-menej štandardných dodacích termínoch. Naša spoločnosť má vďaka tomu za sebou pomerne úspešný rok, čo potvrdzuje aj počet umiestnených zariadení – predovšetkým automatizovaných. V roku 2024 by sme radi pokračovali v tomto trende. Predpokladáme, že absencia pracovnej sily bude pretrvávajúť a cieľom spoločností bude čo najviac procesy delenia a tvárnenia plechu automatizovať.



Ivan Moltaš

riaditeľ, HOMMEL GS

Rok 2023 zastihl strojírenství v rozpačité situaci v celé Evropě. Někdó pro tuto situaci v ČR použil označení „období nemocného muže Evropy“. To krásně vystihuje situaci. Koncepce rozvoje se tvoří a chybí jasné cíle a i ty závisí na stupni závislosti na automotive. Obecně hodnotím rok jako velmi komplikovaný. Bylo těžké reagovat na změny cen energií spolu s rostoucími cenami všech vstupů. A většinu firem to prověřilo. My jsme využili období a dokončili proces akreditace kalibrací a z kvalitní nabídky podpory dodávaných přístrojů. Očekávám nárůst investic v druhé polovině roku 2024. Prognózy napovídají, že evropská část průmyslu se probudí a nastane oživení. Průběh konce roku ukazuje, že se již schyluje k mírnému optimismu a některé firmy se připravují na efektivnější způsob výroby. Modernizace budou dalším krokem k získání nových zakázek.



Radoslav Zavřel

riaditeľ, Schier Technik Slovakia

Dynamický rozvoj malého a stredného podnikania je jedným z predpokladov zdravého ekonomického vývoja krajiny. Rok 2023 bol a ešte stále je rokom výziev a zmien. Zároveň je pokračovaním inovácií a vývoja technológií. Priemysel a strojárstvo vďaka nekonzistentným podmienkam trhov čelí mnohým problémom. Zdolaníu takýchto výkyvov pomáha predovšetkým stabilná a fundovaná zamestnanecká základňa, flexibilita a investície do inovatívnych riešení. Schier Technik Slovakia ako autorizovaný predajca softvérových riešení v budúcom roku plánuje pokračovať v poskytovaní širokej variability licencií pre našich zákazníkov. Stále rozširujúce sa spektrum cloudových riešení doplní ponuku overených permanentných licencií. Efektívnejší predaj, marketing a lepšie služby zákazníkom sú naše ciele.



Ondřej Antonín

obchodný riaditeľ, QI GROUP

Rok 2023 bol pro QI GROUP ve znamení rústu. Obecný trend automatizácie procesů ve spoločnostech napříč všemi obory pro nás znamenal zvýšenou poptávku po komplexním řešení informačního systému QI. I my jsme letos postoupili v digitalizaci vybraných procesů tak, abychom dosáhli větší efektivity se stejným počtem pracovníků, a to zejména v administrativních oblastech. Celkové směřování trhu, jež nyní táhne poptávku, nám umožňuje posilovat vývojový tým a zároveň vede ke strategickým spolupracím s novými partnery v oblasti IT. V nadcházejícím roce se chceme soustředit na rozvoj a podporu dalších trendů v rámci QI a zvyšování jeho přidané hodnoty pro stávající i potenciální zákazníky.



Peter Benko

riadiateľ, INECS

Končiaci sa rok 2023 bol pre nás jeden z tých úspešnejších z hľadiska obratu. Pokračovali sme v trende predošlých rokov, keď sme získali veľmi zaujímavé zákazky na viac rokov, nielen jednorazové. Vzniknuté stabilné partnerstvá nás posunuli aj v oblasti servisných činností. Mohli sme doplniť vybavenie náradím a vytvoriť nové skladovacie priestory na servisný materiál. Personálne sme sa tiež posilnili a teda sme schopní pružne reagovať na dopyty našich zákazníkov.

Pokiaľ ide o očakávania v budúcom období, sme trochu skeptickí, lebo cítime, že priemysel spomalil a do našej oblasti recyklácie a spracovania odpadov sa vždy takáto situácia premietne oneskorene. Takže dúfame v najlepšie, ale sme pripravení aj na horšie časy. 15 rokov na trhu nás pripravilo na rôzne situácie, preto nemáme obavy a pevne veríme, že pokles bude mierny a rýchlo nastúpia lepšie časy. Tak to už v živote, aj v biznise chodí. Všetkým našim priateľom a obchodným partnerom prajeme veľa šťastia a úspechov v novom roku.



Michal Kucman

odborník na certifikáciu strojov, TECH-K

Aj v roku 2023 pokračoval náš rast oproti minulým rokom. Koronakríza, ale ani tzv. ochladenie ekonomiky sa nás nedotkli, lebo pôsobíme vo viacerých odvetviach, ako napríklad v automobilizme, v potravinárskom priemysle. To sa navzájom vyvažuje. Tento rok sme sa po prvýkrát zúčastnili na Medzinárodnom strojárskom veľtrhu v Brne, kde sme získali veľa kontaktov a verím, že ich zúročíme. Boli by sme radi, keby sa aj slovenský Medzinárodný strojársky veľtrh v Nitre dostal na vyššiu úroveň, aby bol zaujímavý aj pre menšie firmy. Som rád, že sa nám podarilo zorganizovať prvý ročník konferencie o bezpečnosti v priemysle. Bol o ňu veľký záujem, lebo podobné podujatie na Slovensku chýbalo. Preto chceme pripraviť v roku 2024 jej pokračovanie.



Karel Suchna

konateľ, ZOLLER CZECH

Pro společnost ZOLLER CZECH byl rok 2023 rokem úspěšným. Dokončili jsme většinu dlouhodobých větších projektů, a přitom uzavřeli i nové zakázky. Je vidět, že poptávka po kvalitních produktech, které lze plně integrovat do digitálního toku nástrojových dat, narůstá. To nám dává pozitivní náhled na rok 2024 i roky následující. Oblast měření, seřizování, kontrola a správa obráběcích nástrojů je obecně náchylnější na výkyvy světového trhu, proto je těžké odhadovat budoucí vývoj. V roce 2024 budeme investovat do rozvoje naší firmy a dojde k rozšíření personálu. Připravujeme hned několik novinek, které se pozitivně dotknou jak stávajících, tak i nových zákazníků. Novinky budeme zákazníkům postupně představovat.



Peter Knap

konateľ, Bystronic Czech Republic

Rok 2023 hodnotíme ako zložitý, avšak plánované úlohy sa nám podarí splniť. Zásadnou prekážkou, ktorá nás obmedzovala v ukončení projektov, bolo meškanie výziev z podporných programov EÚ pre oblasť strojárnej výroby, a to najmä v Slovenskej republike. Darilo sa nám však v napĺňaní cieľov v oblasti servisu pre našich zákazníkov.

Rok 2024 plánujeme konzervatívnejšie s očakávaním poklesu investičnej pripravenosti našich partnerov v oblasti nášho predmetu podnikania. Stúpajúcou hrozbou je agresívna cenová politika čínskych producentov v oblasti laserových technológií. Čo však stále zostáva našou výhodou, je zabezpečenie popredajného servisu a inovatívne komplexné riešenia v oblasti spracovania plechov.



Matej Martišik

konateľ, Martisik

Rok 2023 bol v oblasti automatizácie a digitalizácie naozaj silným rokom. Z môjho pohľadu sme sa dostali na vyššiu úroveň dopytu automatizovaných liniek ako v roku 2018, čo je po pandémie naozaj úspech a asi nikto až takýto dobrý rok nečakal. V tomto ohľade sa darilo aj partnerom. Spoločnosť Rossum Integration výrazne prekročí plánovaný obrat. Čo je dôležitejšie, zákazníci oceňujú nadštandardné služby aj po ukončení projektu. Podarilo sa nám rozšíriť portfólio zákazníkov v potravinárskom, plastikárskom a strojárskom priemysle. So Sova Group sme digitalizovali podnikové procesy a pomáhali zavádzať systémy správy podnikových dát, systémy na zber dát so strojných zariadení. Úspech mali aj aplikácie, ktoré sme pre zákazníkov tvorili na mieru, ako napríklad aplikáciu na hromadnú automatickú cenotvorbu na základe 3D modelov dielcov. Vyhliadky na budúci rok sú optimistické. S oboma partnermi plánujeme pokračovať v snahe o expanziu na okolité trhy, ale zároveň posilniť aj domácu pozíciu. Dúfame, že nás v nasledujúcom roku čakajú iba pozitívne prekvapenia.



Roman Stoličný

regionálny manažér pre juhovýchodnú Európu, DACHSER

Rok 2023 priniesol výzvy spojené s infláciou a globálnymi ekonomickými vplyvmi, najmä v oblasti logistiky a energetiky. Ceny energií a palív dosiahli rekordné maximá, čo ovplyvnilo prepravné náklady. Spoločnosť DACHSER reagovala transparentným informovaním zákazníkov o cenách prepravy a palivových príplatkoch. Pokiaľ ide o samotné skladovanie, musíme povedať, že sme veľmi prezieravo uzavreli už v minulosti zmluvy na dodávky energií a tak sme dokázali flexibilne reagovať aj na vývoj cien energií na trhu.

Zvládli sme negatívny vplyv inflácie kombináciou faktorov vrátane zvýšenej efektivity práce, znalosti a digitalizácie viacerých procesov a využitie našej rozsiahlej dopravnej siete. Dôležitou súčasťou nášho úspechu je aj spolupráca s kvalitnými dodávateľmi, ktorí prispievajú k udržateľným a efektívnym riešeniam. Flexibilita a kvalita sú kľúčovými faktormi, ktoré nám umožňujú byť spoľahlivým partnerom pre zákazníkov. Vývoj kontraktnej logistiky založenej na sledovaní tovaru, služieb pridanej hodnoty a s napojením na leteckú, námornú a pozemnú prepravu na Slovensku je jedným z hlavných strategických zámerov DACHSERu do roku 2030.



Marián Vass

konateľ, FANUC Slovakia

V roku 2023 brzdili rozvoj firiem najmä výpadky v dodávateľských reťazcoch, inflácia a problémy s cash flow, kvôli čomu mnoho z nich odložilo, alebo posunulo investície do nových projektov. Napriek tomu hodnotíme rok 2023 vo Fanuc Slovakia pozitívne. Začiatkom roka sa nám podarilo získať podiel na významných investíciách v automobilovom priemysle na Slovensku, kde plánujeme významný nárast podielu predaja priemyselných robotov. Veríme, že tieto investície prispievajú k oživeniu súvisiacich priemyselných odvetví, v ktorých sme zaznamenali v druhej polovici roka mierny pokles dopytov. V tomto roku sme rozšírili aj naše marketingové aktivity a okrem tradičného strojárkeho veľtrhu v Nitre sme sa zúčastnili aj na medzinárodných výstavách ako MSV Brno, EMO Hanover a tiež sme zorganizovali v našich nových priestoroch prvý ročník podujatia Dni priemyselnej automatizácie, kde sme spolu so 17 partnermi predstavili možnosti automatizácie výrobných procesov viac než 200 zákazníkom z 80 firiem v priebehu dvoch dní.



Roman Lisičan

generálny riaditeľ, TECHNODAT Group

Vnímajúc vývoj najmä v automobilovom priemysle, ktorý bol pre nás najvýznamnejší v Česku aj na Slovensku, sme sa pred tromi rokmi pustili do vnútornej transformácie s cieľom posilniť našu pozíciu silného a efektívneho poskytovateľa riešení digitalizácie procesov. Vďaka tomu sme dnes schopní riešiť digitalizáciu jednoduchým spôsobom, čo prináša zákazníkom úsporu nákladov a času. Vidíme, že mnohí dodávatelia v automobilovom priemysle sa po vyčkávaní na neprichádzajúci návrat už rozhodli hľadať spôsoby ako využiť svoje skúsenosti aj v iných priemyselných odvetviach. Mnoho firiem sme zaujali, čo nám po minuloročnom jemnom zakolísaní opäť umožnilo pokračovať v našich úspechoch aj v roku 2023 a momentálne máme aj výborné vyhliadky pre rok 2024. Vďaka našej spolupráci v rámci vytvorenej 3DX Alliance s podobnými firmami z Nemecka, Švajčiarska, Rakúska, Poľska a Maďarska sme schopní riešiť výzvy našich zákazníkov v rôznych priemysloch. Efektívne aplikovať vyskúšané riešenia v iných krajinách nám ponúka príležitosť byť prvou voľbou pre našich zákazníkov v oblasti digitalizácie inžinierskych procesov.



Darina Zeithamová

riadiateľka ľudských zdrojov, Bizzcom

Ciele a plány na rok 2023 podľa predbežných výsledkov vidíme pozitívne. Dopyt našich zákazníkov v oblasti inovácií a automatizácii výrobných procesov rastie. Je to aj vďaka interným zmenám v procesoch a riadení firmy, keď sme sa zamerali na kvalitu našich výrobkov a služieb so zreteľom na spokojnosť zákazníkov.

Z toho pohľadu vidíme aktuálny rok aj ako dobrú prípravu pre rast v roku 2024. Určite nás čaká veľa výziev v inovatívnych prístupoch a hľadaní riešení, najmä v oblasti projektov automatizácie a robotizácie.

Stali sme sa tiež súčasťou ekosystému IPCEI, ktorý bude mať významný vplyv v najbližších rokoch na oblasť zamestnanosti, ekologickej a digitálnej transformácie a konkurencieschopnosti priemyslu a hospodárstva Únie. Rok 2023 preto hodnotíme z nášho pohľadu ako úspešný.



Štefan Brehový

marketing, UVEX Safety SK

Rok 2023 aj napriek vlažným vyhliadkam hodnotíme pozitívne. Trend zvyšovania kvality OOPP (osobné ochranné pracovné prostriedky) nám praje, a preto veríme, že rok 2024 bude tak isto úspešný aj keď číť jemné ochladenie v automotive segmente v Nemecku. Plán na rok 2024 je spustenie nového logistického centra, a zvýšenie úrovne digitalizácie celej spoločnosti.