

POLROK ÚSPEŠNE ZA NAMI

Prvá polovica roka 2022 nám priniesla opäť viacero výziev. Najväčšou je ruská invázia na Ukrajinu, ktorá má výrazný vplyv aj na ekonomiku. Napriek tomu objemy objednávok v priemysle rastú, čo teší nejedného riadiaceho pracovníka.

Problémy v dodávateľských reťazcoch a logistike či personálne otázky. To všetko firmy trápilo v prvom polroku. Častou reakciou na tieto výzvy boli sofistikované softvérové riešenia a zvýšenie podielu automatizácie. Prinášame vyjadrenia vedúcich predstaviteľov firiem, ako sa so vzniknutou situáciou na trhu vyrovnali a čo očakávajú od podnikania v nasledujúcich siedmich mesiacoch.

Peter Szakáll
riaditeľ, 3D



Stabilizácia dodávateľských reťazcov sa odkladá a zlepšenie dostupnosti komponentov potrebných na realizáciu nielen projektov automatizácie nenastalo. Z tohto pohľadu prvý polrok zaostal za očakávaním. Flexibilita, diverzifikácia a inovatívnosť by mohli byť kľúčom na úspešné prekonanie mixu vysokej inflácie a rastu úrokových sadzieb. Predstavenie nového riešenia s inovatívnym využitím strojového videnia spĺňa práve tieto požiadavky. Očakávam, že zložité podmienky na pracovnom trhu spolu s rastom nákladov budú impulzom na zintenzívnenie procesov v optimalizácii výroby a zvyšovaní podielu automatizácie. Na druhej strane, budú mať tieto faktory vplyv na investičnú odvahu a na celkovú ochotu investovať do nových technológií. Nasledujúce obdobie bude výzvou dosiahnuť stabilný trend s vytvorením dostatočného priestoru na udržanie pridanej hodnoty.

Patrik Vančík
riaditeľ, Bizzcom



Ako pre väčšinu výrobných firiem bol prvý polrok 2022 aj pre nás prekvapivým. Nikto nepredpokladal, že sa v dnešných časoch dočkáme vojnového konfliktu tak blízko našich hraníc. Táto situácia zamávala trhmi – dopyt a ponuka začali rýchlo reagovať na nedostatkový tovar, čo komplikuje obstarávanie vstupov pre výrobu. Napriek tomu sa nám v prvom polroku darilo fungovať takmer bez zmien na našich projektoch. Dokonca sme vzhľadom na zvýšený počet inštalovaných výrobných liniek za posledné tri roky, ako aj silnému dopytu po servisných aktivitách (zo strany našich priamych, ako aj externých zákazníkov), zmenili fungovanie servisného oddelenia na samostatnú firemnú jednotku s projektovým riadením a tímom. Aktuálne našu pozornosť zameriavame okrem výrobných liniek aj na projekty automatizácie a digitalizácie. Pre niektorých klientov digitalizujeme ich existujúce výrobné linky, pre iných navrhujeme optimálne riešenia ešte pred výrobou. Prekvapila nás šírka záberu, do ktorej v rámci digitalizácie môžeme ísť – začali sme pri digitalizácii výrobných liniek, no teraz siahajú tieto aktivity až po oblasť energetiky. Očakávame výrazný rast objemu objednávok, obratu a ďalšieho rozvoja v tejto oblasti.

Peter Knap
konateľ, Bystronic Czech Republic



Objem objednávok v prvom polroku prekročil naše plánované ciele, čo je dobrým signálom naplnenia očakávaní ku koncu roka. Problematické je však nestabilné dodávateľsko-odberateľské prostredie, najmä vo vzťahu k elektronickým komponentom strojov a zariadení, a oblasť logistických služieb s dosahom na ceny a garanciu dodacích termínov. Za prvých šesť mesiacov sa nám napriek tomu podarilo realizovať niekoľko kľúčových projektov u našich významných zákazníkov, čo je nesporným úspechom. Plány na druhý polrok budú do značnej miery závisieť od vývoja podnikateľského prostredia ako celku. Intenzívne pracujeme na posilnení nášho servisného tímu s cieľom poskytovania kvalitných servisných služieb pre našich partnerov.

Jozef Markovič
manažér, Expedia



Začiatkom roka sa uvoľnilo viacero opatrení proti šíreniu koronavírusu, čo nám umožnilo znovu sa stretávať so zákazníkmi. Osobný kontakt je pri našom obchode veľmi dôležitý, umožňuje nám lepšie pochopiť požiadavky zákazníka, prípadne navrhnúť rôzne optimalizácie a zlepšenia pri projektoch. Pre zvýšený dopyt po našich výrobkoch a službách sme museli zvýšiť výrobné kapacity, z čoho sa, samozrejme, tešíme. Počas prvej polovice roka sa nám podarilo rozšíriť produktové portfólio o výrobu z rôznych špeciálnych materiálov (napríklad antistatické – ESD). Do druhej polovice roka ideme s cieľom zriadiť pracovisko na skenovanie a urýchlenie procesu reverzného inžinierstva.



Antonín Holub

konateľ, Ceratizit

První polovina roku pro nás byla velmi náročná v dobrém slova smyslu. Naše Technické centrum ve Velkém Meziříčí opět mohlo být, a také bylo, vyčísleno odbornými semináři a školeními pro naše české i slovenské zákazníky, ale také pro zákazníky a týmy našich zahraničních poboček z okolních zemí. Spolu s našimi partnery z Technického centra jsme zrealizovali již druhou odbornou konferenci na téma „Průmysl 4.0“ s velmi pozitivní zpětnou vazbou od všech účastníků. Současně se podařilo po dvouletém omezení obnovit prohlídky našich výrobních závodů v zahraničí, kam jsme přizvali zákazníky a ukázali jim naše zázemí, výrobu slinutých karbidů a ostatních nástrojů naživo.

Také jsme uvedli na trh inovovanou řadu destiček pro obrábění ocelí s cílem zásadního posílení naší pozice v oblasti soustružení, a na podzim rozšíříme portfolio o další nové nástroje.

Již nyní připravujeme podzimní aktivity v Technickém centru, jako jsou oblíbený Veletrh obrábění a další specializované Odborné semináře. Tentokrát však zásadně ovlivněné instalací nového soustružnického centra s možností předvádění našeho systému Free Turn pro dynamické HDT soustružení.

Matej Martišík

konateľ, Martisik

Prvý polrok znamenal nové výzvy a niesol sa v duchu testovania nového business modelu a nových predpokladov. Keďže som stavil na spájanie a silné partnerstvá so spoločnosťami Sova Group, Rossum Integration a Qintec. S partnermi sa nám podarilo otvoriť niekoľko zaujímavých projektov zberu dát, automatizácie a robotizácie. V druhom polroku plánujeme pokračovať v začatí a rozvíjať, čo sa nám dosiaľ podarilo. Veľký potenciál vidím v zbere výrobných dát zo strojov a zariadení. Ale najmä v ich správnej interpretácii a vyhodnotení či v identifikácii úzkych miest a problémových procesov, čo podnikom prinesie nemalé benefity. V septembri tiež plánujeme spoluprácu na konferencii SlovakiaTech Forum-Expo, kde si budú môcť účastníci pozrieť novinky zo sveta inovácií a technológií.



Petr Šimáček

vedúci pobočky, Yamazaki Mazak Central Europe

Uplýnulý půlrok zcela naplnil naše očekávání. Personálně jsme posílili náš tým a máme za sebou hned několik úspěšných zakázek, které nás obohatily po stránce technologické i z hlediska využití pokročilé automatizace ve výrobě. Velmi nás také potěšil zájem o Dny otevřených dveří v našem technologickém centru, které se konaly v květnu. Jeden den jsme zcela vyhradili studentům a jejich zájem a nadšení o obrábění nás příjemně překvapil. Čeká nás hned několik produktových novinek: servisní platforma iConnect, nové řady vertikálních center VCE a VCN a zákazníci jistě ocení novou generaci strojů pro řezání laserovým paprskem jak ve 2D tak 3D. Aktuálně se také věnujeme přípravě naší účasti na MSV v Brně.

Michal Chodas

konateľ, QI Group Slovakia

Prvý polrok sa niesol v našej sieti implementačných partnerov na úspechu z minulého roka, kedy sa nám podarilo zazmluvniť rekordný počet nových zákazníkov a dosiahnuť historicky najlepší obrat spoločnosti. Aktuálne prebiehajú implementácie systému na nových projektoch. Zvýšený dopyt po ERP systémoch evidujeme aj tento rok a druhý polrok tohto roka očakávame v sieti uzatváranie viacerých výberových konaní na dodávku ERP systémov, doladovanie detailov implementácii a ostrých nábehov systémov, ktoré sa zväčša dejú na prelome rokov.



Peter Čubanák

CEO, SmartVision

V porovnaní s predchádzajúcim rokom, keď boli investície značne utlmené, sme zaznamenali výraznú snahu výrobných podnikov investovať do inovácií, ktorá je značne podporená aj aktuálnou situáciou na trhu. Množstvo cudzincov uchádzajúcich sa o prácu a komunikačné či pracovné bariéry nútia priemysel hľadať možnosti, ako sa prispôbiť vysokej fluktuácii na trhu a nekvalifikovanej pracovnej sile. Kontrola kvality a riešenia na zavádzanie nových pracovníkov do výroby je aktuálne prioritnou témou. Dopyt po kooperatívnych systémoch človek-stroj rastie a my chceme byť súčasťou tohto trendu. Plánujeme sa zúčastniť na strojárskom veľtrhu v Brne, kde chystáme rozsiahlu expozíciu riešení pre manufaktúru a vzápätí očakávame rozšírenie na český trh. Systémy na zefektívnenie ľudskej práce a pôsobenie v manufaktúre teda ostávajú aj naďalej našou prioritou a veríme, že budeme prínosom aj za hranicami Slovenska.