



CENTRÁLNÍ MOZEK FIRMY

www.qi.cz
info@qi.cz

OBCHOD A CRM

PRODEJ A NÁKUP

MODUL PRODEJ A NÁKUP

„Vytěžte z obchodních aktivit maximum“

PROČ SI MODUL POŘÍDIT:

- Pomáhá s řízením obchodních procesů a tvorbou dokladů. Tím odpadá chybovost a dochází k časové úspoře.
- Podpoří tvorbu strategie: lze průběžně sledovat vývoj obchodních případů.
- Je zásobárnou informací: díky přesné evidenci partnerů se můžete více soustředit na činnosti přinášející zisk.
- Své zboží budete mít pod kontrolou, protože systém zaznamenává jeho pohyb.
- Snadněji stanovíte ceny produktů: modul prochází napříč celým systémem, máte tak přehled o všem, co souvisí s obchodem.
- Má snadné ovládání a rozumí si s dalšími moduly: například se Sklady a Financemi.

Vedete obchodní agendu efektivně?

Chcete prodávat víc?

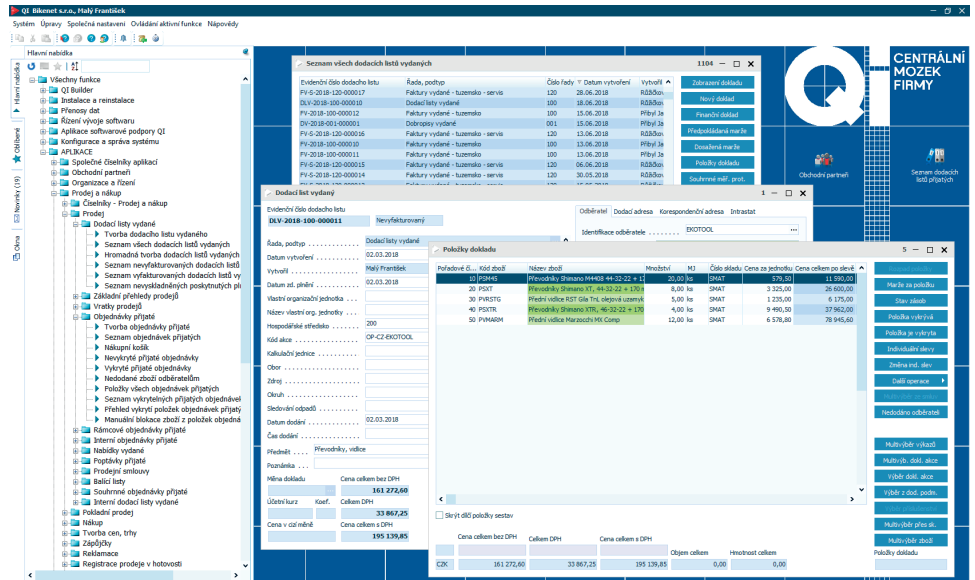
Máte přesné informace o pohybu zboží?

ŘÍZENÍ FIRMY	OBCHOD A CRM	VÝROBA	SLUŽBY	EKONOMIKA	QI PLATFORMA
PERSONALISTIKA A DOCHÁZKA	CRM A MARKETING	TPV A KALKULACE	SERVIS A ÚDRŽBA	FINANCE	QI BUILDER
ORGANIZACE A ŘÍZENÍ	PRODEJ A NÁKUP	PLÁNOVÁNÍ VÝROBY A APS	QI HELPDESK	MZDY	SYSTÉMOVÉ FUNKCE
PROCESY A WORKFLOW	QI SHOP	ŘÍZENÍ VÝROBY	SPRÁVA NEMOVITOSTÍ	MAJETEK	E-KOMUNIKACE
DMS	POKLADNÍ PRODEJ	NÁŘADÍ	VODÁRENSTVÍ	ÚČETNICTVÍ	QI PORTÁL
PROJEKTY	SKLADY	KVALITA	DOPRAVA	BI	QI MOBILE

„Dříve jsme ceníky vedli na dvou místech, v excelové databázi a původním informačním systému, nyní máme údaje sjednocené v QI. Ukládáme si i informace z jednání se zákazníky, což nám přináší větší komfort při zpracovávání nabídek a objednávek.“

Ing. Petr Maschita, jednatel a vedoucí obchodního oddělení společnosti VMV

Předpokladem pro každý úspěšný obchod je **detailní znalost obchodních partnerů, zákazníků i samotného trhu.** Informační systém QI přináší nástroj, díky kterému budete mít všechna důležitá data pohromadě včetně přehledu o pohybu zboží. S modulem Prodej a nákup je dělán byznys zase o něco jednodušší.



Komu se Prodej a nákup hodí?

Podpoří **obchodní manažery**, pro které bude zpracovávání agendy snazší. Mimo jiné získají přehled o vývoji obchodních případů a přesunu zboží, díky tomu mohou vylepšovat své strategie a eliminovat zbytečné procesy. **Vedení společnosti** pomůže efektivněji vyhodnocovat práci podřízených a lépe je řídit. Modul umožňuje také pohodlnější ovládání činností spojených s vedením byznysu.

Jak Prodej a nákup pomáhá?

1. Usnadňuje firemní administrativu

QI podporuje automatizovanou tvorbu dokladů, které pod obchodní agendu spadají. Jejich obsah lze libovolně přenášet – údaje se propisují. Například objednávky přijaté převedete pár kliky přímo do výrobní zakázky, tím se automaticky vygenerují například žádanky na materiál. Ze zadaných údajů o prodeji se poté vytvoří dodací listy. Při tvorbě objednávek vydaných systémem prověří stav zásob na skladě, dohledá optimální dodavatele i ceny a zohlední další kritéria jako třeba termín doručení. Všechny dokumenty je možné tisknout

podle různých předloh. Vytvoříte je v různých dokladových řadách, měnách a jazycích. QI zajistí i organizaci přepravy nebezpečných odpadů – vše nahlásíte elektronickou formou přímo ze systému, který pomůže i s vykazováním dokladů spadajících do náhradního plnění.

2. Tvoří pipeline obchodních případů

Pipeline umožňuje sledovat vývoj obchodních případů v čase: podle informací o množství rozjednaných aktivit můžete odhadovat potenciální příjmy a řídit nákladové aktivity. QI obchodníkovi připomene, kde má rezervy, a navrhne, jak je zaplnit.

3. Poskytuje přesné informace

Software dokáže zaznamenávat široký soubor informací o obchodních partnerech, například komplexní evidenci kontaktních osob organizace, bankovní spojení, dodací a fakturační adresu, zařazení do cenových kategorií, splatnosti faktur nebo případný dohodnutý úrok z prodlení. Všechna data snadno vyhledáte, protože systém umožňuje velmi silné filtrování, a to podle nejrůznějších kritérií.

4. Sleduje pohyb zboží

QI podává informace o šarži, sériovém čísle či expiraci zboží. Zároveň eviduje údaje o reklamaci: proto dokáže posoudit jejich oprávněnost. Také umí vysledovat každé zboží či materiál, a to i za hranicemi České republiky.

Navíc poskytuje podklady pro vykazování Intrastatu.

5. Pomáhá s tvorbou cen

Modul ve spojení s Financemi poukazuje například na neuhrazené pohledávky, nevykryté objednávky nebo přehled zápůjček. Zároveň podporuje různé definice cen, u dlouhodobých partnerů pracuje s rámcovými objednávkami. Snadněji tak určíte, kolik zboží bude stát. Pokud zákazníkovi poskytnete heslo, zobrazí si na QI Shopu ceny, které jsou určeny speciálně pro jeho kategorii. Nastavování těchto údajů do internetového obchodu pro Vás není práce navíc, protože se všechny propisují přímo z QI, které automaticky přizpůsobuje slevy jednotlivým zákazníkům.

6. Podává přehledné informace o zboží

Pokud používáte i Sklady, získáte podrobný přehled o veškerém zboží: modul zajišťuje komplexní řízení hmotných toků, sledování příjmů, převodů, výdejů a stavu zásob. Podporuje také řízení inventur nebo vedení skladů průměrnými skladovými i pevnými cenami a metodou FIFO.