



**CENTRÁLNY
MOZOG
FIRMY**

www.qi.sk
info@qi.sk

OBCHOD A CRM

POKLADNIČNÝ
PREDAJ

MODUL POKLADNIČNÝ PREDAJ

„Predávajte systematicky“

PREČO SI MODUL ZAKÚPIŤ:

- Zabezpečí plynulý predaj v kamenných obchodoch a prepojí kasy so systémom.
- Všetko definujete presne podľa svojich požiadaviek, využiť môžete: **ľubovoľné nastavenie cien aj uplatnenie stravných lístkov alebo vernostných programov.**
- **Šetrí čas a eliminuje chyby,** pretože automaticky generuje nadväznú skladovú procesy (pri napojení na modul Sklady).
- **Poznáte aktuálnu finančnú situáciu:** kedykoľvek vidíte stav pokladníc. Všetko je možné štatisticky vyhodnocovať.
- **Pomôže s reklamáciami.**
- Po napojení na moduly Financie a Účtovníctvo získate **súhrnnú kontrolu nad tokmi financií** vo firme.

Tvoria sa Vám na predajniach fronty?

Komunikujú Vaše kasy so skladmi a ďalšími agendami?

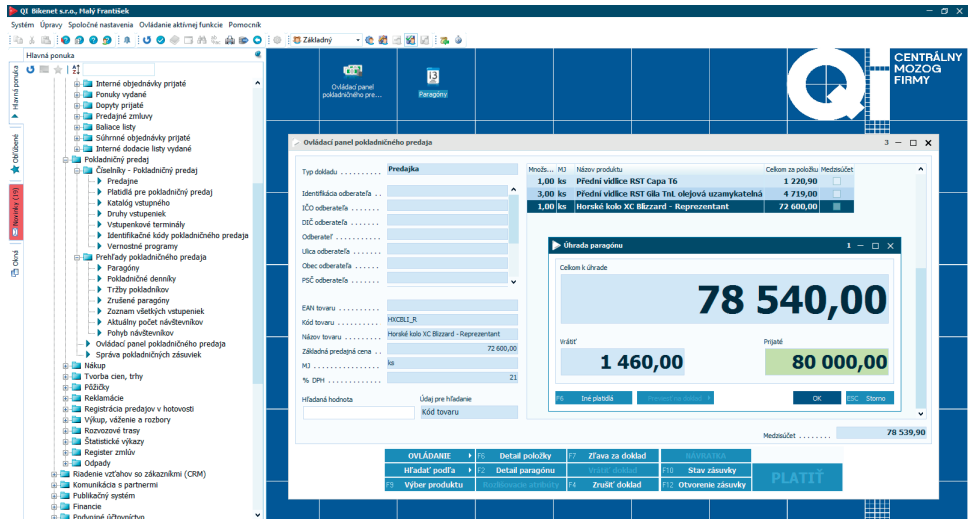
Chcete zákazníkom zabezpečiť komfortný predaj?

RIADENIE FIRMY	OBCHOD A CRM	VÝROBA	SLUŽBY	EKONOMIKA	QI PLATFORMA
PERSONALISTIKA A DOCHÁDZKA	CRM A MARKETING	TPV A KALKULÁCIE	SERVIS A ÚDRŽBA	FINANCIE	QI BUILDER
ORGANIZÁCIA A RIADENIE	PREDAJ A NÁKUP	PLÁNOVANIE VÝROBY A AFS	QI HELPDESK	MZDY	SYSTÉMOVÉ FUNKCIE
PROCESY A WORKFLOW	QI SHOP	RIADENIE VÝROBY	SPRÁVA NEHNUTELNOSTÍ	MAJETOK	E-KOMUNIKÁCIA
DMS	POKLADNIČNÝ PREDAJ	NÁRADIE	VODÁRENSTVO	ÚČTOVNÍCTVO	QI PORTÁL
PROJEKTY	SKLADY	KVALITA	DOPRAVA	BI	QI MOBILE

„Napojenie pokladníc na QI uľahčuje nášmu personálu prácu a zároveň dovoľuje efektívnejšie obslúžiť zákazníka. Výhodou je, že priamo v systéme vidíme aktuálny stav každej kasy, zároveň oceňujeme súhrnný pohľad na firemnú ekonomiku.“

Ing. Stanislav Pantůček, výkonný riaditeľ spoločnosti EVONA

Klient, ktorého necháte čakať, sa už nemusí vrátiť – prietahy s predajom teda nie sú na mieste. Rýchly a komfortný nákup zabezpečí modul informačného systému QI Pokladničný predaj, ktorý poskytuje **ucelené riešenie všetkých činností spojených s pohybom tovaru a tokom peňazí**. Jednoducho s ním QI napojíte na pokladničné zásuvky aj dotykové displeje, čítačky čiarových kódov, tlačiarne a platobné terminály. Všetky procesy sú v súlade s legislatívou vrátane napojenia na systém eKasa pomocou riešenia VAROS.



Pre koho je Pokladničný predaj vhodný?

Oceňujú ho malé aj veľké firmy, ktoré predávajú tovar alebo služby pomocou pokladníc v kamenných obchodoch. Zamestnancom na pobočke modul urýchli a uľahčí všetky procesy spojené s ich dennou agendou. Hodí sa aj manažmentu, pretože získa prehľad o tovare aj aktuálnom stave pokladníc.

Ako Pokladničný predaj pomáha?

1. Pokryje celý proces predaja

Modul dokáže spoľahlivo pracovať s tisíckami položiek tovaru, ktoré rozdelíte do ľubovoľných kategórií (trebárs veľkosť, farba, šarža, dátum expirácie). Samozrejmosťou je jednoduchá tvorba pokladničných dokladov, napríklad príjemky a výdajky, ktoré sa automaticky zaevidujú do pokladničnej knihy. Všetky informácie o predaji sa ihneď premietnu priamo do systému. Zjednodušia sa aj všetky procesy priamo na pobočke: z ovládacieho panelu jednoducho vytlačíte paragón, ktorému ľahko zmeníte dizajn – sami zvolíte údaje na

päte a hlavičke. Rovnako je umožnená evidencia úhrady Finančných dokladov v hotovosti. Dôležité je, aby mali prehľad aj Vaši zákazníci. Preto QI umožňuje prehliadanie sortimentu na skladoch, údajov o aktuálnom stave zásob a koncovkej cene priamo v pokladni. Tovar vyhľadáte prostredníctvom čiarového kódu (s pomocou čítačky) alebo názvu až na úroveň rozlišovacích atribútov.

2. Prispôsobí sa Vám aj zákazníkom

Na mieru Vášmu podnikaniu si určíte menu, zodpovedné osoby a počet užívateľov aj pokladníc. Rovnako tiež rozhodujete o výške konečnej ceny – možné je uplatniť celé spektrum zliav. Ku konkrétnemu obchodu alebo pokladni môžete ľubovoľne priradiť zamestnanca. Kasa napojená na QI akceptuje zľavové kupóny aj stravné lístky, zákazníci môžu platiť bezhotovostne: kartou aj na faktúru.

3. Zabezpečí tvorbu skladových dokladov

Pri napojení na modul Sklady zautomatizujete nadväzujúce procesy a zabezpečíte presnú evidenciu predávaného tovaru aj jeho cien. Ku každej predajni môžete prideliť vlastné sklady, a to aj konsignačné alebo komisioné.

4. Jednoducho vyhodnotíte predaj

S QI okamžite zistíte aktuálny stav finančných prostriedkov vo všetkých pokladniach – informácie zobrazíte priamo v systéme. A naopak z ovládacieho panelu v predajni je možný náhľad na počítačový stav pokladničnej zásuvky, tržbu alebo zostatok.

5. Uľahčuje reklamácie

Pokiaľ dôjde k reklamáci, modul umožňuje vrátiť tovar jednoduchým výberom a tlačou paragónu. Produkty možno reklamovať aj pomocou návratky alebo ho vymeniť.

6. Pomôže s predkontáciami aj legislatívnu správnosťou

Pokladničný predaj je vhodné prepojiť s modulom Finance – potom za Vás postráži zmeny v zákonoch a zabezpečí legislatívnu čistotu. Ľahko povediete bankové účty aj pokladnice a vykonáte operácie s nimi spojené. Výhodné je aj napojenie na Účtovníctvo: pomocou nástroja pre predkontáciu ľahko definujete predpokladané účtovné vzťahy pre jednotlivé druhy dokladov, tovaru, sklady alebo pokladne.